



INTER PARTS Sp. z o.o. S.K.A.  
ul. Jarzębinowa 4, 11-034 Stawiguda

NIP: 739-385-32-68  
biuro@interparts.pl  
tel.: 89 524 92 00  
fax: 89 524 92 97

www.interparts.pl  
www.narzedzia.interparts.pl





Należymy do  
Member of



**NEXUS Automotive  
International**

Global  
Automotive  
Aftermarket  
Entrepreneurs

## O NAS

Firma Inter Parts rozpoczęła swoją działalność w 1991 roku. Od pierwszych lat aktywności na rynku motoryzacyjnym, istotnym elementem funkcjonowania naszego biznesu była bliska współpraca z klientem.

Wieloletnia, konsekwentna polityka firmy, dbałość o wysoką jakość usług, koncentracja na potrzebach klientów, pozwoliły zbudować sieć stałych odbiorców i korzystnie wpłynęły na dynamiczny rozwój naszej marki. Specjalizujemy się w sprzedaży samochodowych i motocyklowych części zamiennych, akcesoriów, a także wyposażenia warsztatowego. Dzięki bezpośredniej i długotrwałej współpracy z największymi producentami z całego świata, oferujemy Państwu produkty najwyższej jakości. Dostępna gama produktów jest odwzorowaniem tendencji na rynku, co daje możliwość wyboru pomiędzy kilkoma producentami części, także tych stosowanych na pierwszy montaż. Jednocześnie pamiętamy o potrzebie systematycznego rozwoju. Nieustannie inwestujemy i dbamy o to, by nasi klienci mieli stały dostęp do pakietu szkoleń, dzięki któremu mogą wdrażać nowe rozwiązania techniczne i logistyczne.

„Twój Sukces, Nasza Satysfakcja.”  
Waldemar Baclawski  
Prezes Zarządu

## ABOUT US

Inter Parts began its existence in 1991 and from the very beginning was strongly active within the automotive market. The essential element and top priority of functioning our business has always been cooperation and a close business relationship with the Client.

What helped to build a network of regular Customers and had a positive impact on the dynamic development of our brand was without doubt a consistent policy of the company, maintaining service of the highest quality and meeting our Customers' needs. We specialize in sales of spare parts for cars and motorcycles, vehicle accessories and garage equipment. Thanks to direct and long-term cooperation with major and world-known manufacturers, we offer top-level products. Our wide product range corresponds with the market trends and requirements, which gives a wide choice between numerous manufacturers of automotive parts including those used for the first mounting. At the same time, we do not forget about constant development and improvement. Inter Parts continually invests in extending its portfolio and makes sure that the Customers have regular access to training packages, enabling them to implement new technology and best logistics solutions.

„Your Success, Our Satisfaction.”  
Waldemar Baclawski  
Chairman of the Board







## Z HISTORII FIRMY

**1991**

Firma rozpoczyna swoją działalność w Olsztynie, w lokalu przy ulicy Grunwaldzkiej – w bliskiej okolicy Dworca Zachodniego. Punkt sprzedaży to niecałe 30m<sup>2</sup> i trzech pracowników: Anna i Mieczysław Baclawscy oraz syn, Waldemar. Wkrótce właściciele decydują się na zmianę lokalizacji i przeniesienie sklepu do pobliskiego pasażu handlowego. To w tym okresie na wyposażeniu sklepu jest słynny w Olsztynie „komputer”, czyli czytnik schematów technicznych aut – prawdziwa gratka dla fanów nowoczesnych rozwiązań tego okresu.

## HISTORY

**1991**

The company starts its business in Olsztyn, Poland – on Grunwaldzka Street - in close distance to the Western Railway Station. Our first selling point is less than 30 m<sup>2</sup> and only three employees: Anna and Mieczysław Baclawscy and their son, Waldemar. Soon, the owners decide to change location and move to a nearby shopping centre. It was then when the store was equipped with famous in Olsztyn “computer” – a reader of technical parameters of the cars - a real treat for auto fans back then.

**1993**

Otwarcie punktu sprzedaży w pasażu sklepów przy stadionie Stomil. Okolice stadionu przez wiele lat były tętniącym życiem centrum handlowym Olsztyna. Firma przeniosła swoją działalność na powierzchnię ponad 250 m<sup>2</sup> i sprzedawała części zamienne do aut. Wkrótce załoga firmy powiększa się o pracowników – sprzedawców i magazynierów. Co istotne – niektórzy z nich pracują w Inter Parts do dziś...

**1995**

Inter Parts rozwija skrzydła i przenosi się do budynku przy ulicy Augustowskiej 17, aby powiększyć swoje możliwości magazynowania towaru. Kolejni pracownicy pozwalają na zwiększenie zasięgu działalności firmy i obsługę warsztatów. Pomimo chwilowej zmiany adresu na budynek po przeciwnej stronie ulicy, to jednak budynek przy ulicy Augustowskiej 17 na trwałe wpisał się w historię firmy.

**1993**

The opening of next selling point in the shopping arcade at Stomil football stadium – which was these days a bustling trading centre in Olsztyn. It is here where the company extended its area to over 250 m<sup>2</sup> and where a variety of spare parts for the cars were sold. Soon, the number of employees rapidly increased by sales and warehouse staff. What is essential - some of them work in Inter Parts still today...

**1995**

Inter Parts spreads its wings and moves to a building at 17 Augustowska Street in order to enlarge the possibilities for storage of goods. A bigger number of staff allowed to increase the scope of activities and service within our workshops. Despite a short-in-time change in location for the building on the opposite side of the road, „number seventeen” at Augustowska Street will be permanently inscribed in the history of the company.





#### 2004

Nawiązanie współpracy z grupą zamówieniową Group Auto Union Polska sp. z o.o., stanowiącą platformę wspólnych zakupów i polityki marketingowej na polskim rynku aftermarketowym dla niezależnych dystrybutorów części samochodowych. Równoczesny rozwój portfolio sprzedażowego staje się motorem napędowym kolejnych dużych inwestycji w firmie.

#### 2005

W lutym tego roku rozpoczyna się najważniejsza inwestycja firmy: budowa nowej siedziby oraz zaplecza logistycznego w postaci magazynu wysokiego składowania. Łączna powierzchnia obiektów to 6 000 m<sup>2</sup>. Lokalizacja przedsięwzięcia w podolsztyńskiej Stawigudzie nie jest przypadkowa. Bliskość krajowej trasy nr 7 i dobra komunikacja z resztą kraju sprzyjają rozwojowi działalności firmy.

W tym samym roku Inter Parts otwiera oddziały w dwóch ważnych punktach Polski. Położony centralnie oddział w Brzozie oraz znajdująca się na południu kraju filia w Żorach mają strategiczny wpływ na logistyczne możliwości Inter Parts. W ten sposób tworzona jest sieć oddziałów firmy, która w niedługim czasie powiększa się o kolejne lokalizacje. Obecnie ich liczba przekracza 20 jednostek.

#### 2006

Blisko 80 osobowa załoga rozpoczyna pracę w nowej siedzibie Inter Parts w Stawigudzie. Obiekt przy ulicy Augustowskiej pozostaje punktem sprzedaży i obsługi klientów hurtowych i detalicznych. Nowa centrala dumnie prezentuje się przy drodze krajowej nr 51 z Olsztyna do Olsztyńska.

#### 2004

Establishing cooperation with Group Auto Union Poland Sp. z o.o. - a platform of a joint purchasing and marketing policy on the Polish market for independent distributors of car equipment. Further development of our product portfolio becomes main driving force behind the next major investment within the company.

#### 2005

In February 2005 the most important investment of the company begins: construction of new headquarters in the form of a high-bay warehouse. The total area amounts to 6,000 m<sup>2</sup>. Stawiguda, a small town on the outskirts of Olsztyn, was not an accidental location for this project. The proximity of a national road No. 7 and good communication with the rest of the country are in favour for the development of the company.

In the same year, Inter Parts opens additional offices in important points on the Polish map. Centrally located branch in Brzoza and second one located on the south of the country in Zory, have a strategic impact on the logistics possibilities of Inter Parts. Soon, the network of branches extends even more - currently there are more than 20 locations across Poland.

#### 2006

Nearly 80-man-crew begins work in the new headquarters of Inter Parts in Stawiguda. However, the building on Augustowska Street still remains a selling and service point for wholesale and retail customers. The new headquarters proudly presents itself along the main road No. 51 from Olsztyn to Olsztynek.





#### 2010

Opening of a modern logistics centre with a warehouse of over 8,000 m<sup>2</sup> and offices with a total area of 1,500 m<sup>2</sup>. The investment is located on the outskirts of the city which allows for easy road access for small and medium-sized enterprises which can use the full storage facilities and offices individually prepared for each tenant. Later, due to the development of Inter Parts, some part of the storage space is absorbed for the current needs of the company, and possibility of renting remaining offices provides an actual opportunity to closely cooperate with Inter Parts.

#### 2010

Otwarcie nowoczesnego Centrum Logistycznego z halą magazynową o powierzchni ponad 8 000 m<sup>2</sup> z biurami o powierzchni 1500 m<sup>2</sup>. Inwestycja zlokalizowana na obrzeżach miasta pozwala na doskonałe skomunikowanie działalności małych i średnich przedsiębiorstw, które mogą korzystać z pełnego zaplecza magazynowego i biurowego, indywidualnie opracowywanego dla każdego najemcy. W późniejszym okresie rozwój firmy sprawia, że część powierzchni magazynowej zostaje zaadaptowana na potrzeby bieżącej działalności, natomiast oferta wynajmu powierzchni biur stanowi aktualną możliwość współpracy z firmą.



#### 2010

Purchasing of a golf course Mazury Golf & Country Club in Naterki. This field, situated in the picturesque outskirts of Olsztyn, is one of the oldest of its kind in Poland. Very appreciated for its climate and charming location, the golf course is in constant expansion such as the possibility of purchasing spacious apartments in a newly established district in the centre of MG & CC. Moreover, an impressive club house with an option to handle large events has been added to this facility.



#### 2010

Zakup pola golfowego Mazury Golf & Country Club w Naterkach. Podolsztyńskie pole to jeden z najstarszych tego typu obiektów w Polsce. Bardzo cenione za klimat i urokliwe położenie, pole golfowe jest w stałej rozbudowie, czego dowodem jest stworzenie możliwości zakupu apartamentu w nowopowstałym osiedlu w ścisłym centrum MG&CC oraz budowa imponującego domu klubowego z opcją obsługi dużych imprez okolicznościowych.

#### 2012

Podpisanie umowy dealerskiej z Kawasaki Polska i otwarcie salonu Kawasaki przy ulicy Augustowskiej 17 w Olsztynie. Otwarcie salonu motocyklowego było częścią strategii rozwoju szerokiej oferty części i akcesoriów motocyklowych, na które wciąż jest rosnący popyt w Polsce. Oferta oryginalnych części do pojazdów Kawasaki została rozszerzona o współpracę z firmą Larsson oraz innymi dystrybutorami specjalizującymi się w sprzedaży części do motocykli i quadów. W 2013 roku oferta zostaje poszerzona o skutery i quady marki SYM.

#### 2013

Powstanie spółki Inter Land sp. z o.o. S.K.A., będącej platformą zakupową i logistyczną dla Inter Parts. Wyodrębnienie działu zamówień i wprowadzenie nowych rozwiązań logistycznych pozwoliło nam na dynamiczne zwiększenie asortymentu o kolejnych uznanych dostawców, a także wpłynęło na dostępność produktów i atrakcyjność oferty. Centrum logistyczne Inter Land znajduje się w Stawigudzie. Powierzchnia magazynowa przekracza 15 000 m<sup>2</sup>.

#### 2014

Dołączenie do grupy zakupowej Nexus International, będącej silnym partnerem w polityce zakupowej. Grupa Nexus z siedzibą w Genewie skupia wielu dystrybutorów na całym świecie. Duży potencjał zakupowy pozwala tej instytucji rywalizować z największymi potentatami na rynku aftermarketowym. Jednym z elementów współpracy z tą grupą jest tworzenie projektu sieci warsztatów Nexus Auto.

#### 2015

Symboliczne rozpoczęcie budowy drogi szybkiego ruchu (S51) obok centrali Inter Parts w Stawigudzie.

#### 2012

Signing a dealership agreement with Kawasaki Poland and opening of Kawasaki showroom on 17 Augustowska Street in Olsztyn. Opening service for motorcycles was a part of a strategy for development of a wide range of parts and accessories – a constantly growing demand in Poland. The product offer of original spare parts for Kawasaki vehicles has been extended to cooperation with Larsson and other major distributors specializing in the sale of parts for motorcycles and quads. In 2013, the offer is further extended by scooters and SYM quads.

#### 2013

Establishing partnership named Inter Land sp. z o.o. S.K.A., which becomes a purchasing and logistics platform for Inter Parts. Making purchasing a separate department and introducing new logistics solutions dynamically increased our product range and extended a network of reputable suppliers. Furthermore, it had a great impact on our product availability and attractiveness of our offer. Inter Land logistics centre is located in Stawiguda and its storage space exceeds 15,000 m<sup>2</sup>.

#### 2014

Joining Nexus International group – a strong partner in the purchasing policy. Nexus Group, based in Geneva, brings together a number of distributors throughout the world. Large purchasing potential allows the company to compete with the biggest aftermarket tycoons. One of the elements of cooperation with this group is creating a project of workshop network named Nexus Auto.

#### 2015

The expressway (S51) is being constructed next to the headquarters of Inter Parts in Stawiguda.





## DYSTRYBUCJA

Firma Inter Parts od lat pracuje nad udoskonalaniem systemu dystrybucji towarów do swoich odbiorców, zarówno w kraju, jak i za granicą. Nasz zespół przedstawicieli handlowych jest w stanie dotrzeć do każdego klienta w Europie, przedstawiając mu atrakcyjną, dedykowaną do jego potrzeb ofertę, z uwzględnieniem indywidualnych rozwiązań co do czasu i miejsca dostawy. Obecnie dysponujemy stu trzydziestoma trasami na terenie całego kraju. Ponadto, dystrybucja odbywa się do każdego kraju w Europie.

Na terenie północno-wschodniej Polski wysyłka towarów odbywa się dwa razy na dobę. Trasa dzienna realizowana jest na podstawie zamówień złożonych do godziny 10:30, natomiast towar wysyłany jest godzinę później. Zamówienia składane po tym czasie realizowane są tzw. trasą nocną i dostarczane są do klienta dnia następnego, najpóźniej do godziny 8:00. Obsługa Klientów poza regionem Warmii i Mazur odbywa się w oparciu o trasy nocne. W przypadku tras zagranicznych transport odbywa się na podstawie ustaleń indywidualnych, gdzie podstawowym kryterium realizacji zamówienia jest spełnienie warunku minimum logistycznego. Zamówienia, niezależnie od regionu Polski, realizowane są maksymalnie w ciągu 12 godzin, 6 dni w tygodniu. Tak szybki termin realizacji zapewniony jest dzięki skrupulatnie zaplanowanej sieci tras dostaw. Realizowana strategia dystrybucji Inter Parts zakłada dostarczenie towaru do właściwego miejsca we właściwym czasie przy możliwie najniższych kosztach. Wiemy, że istotnym elementem obsługi naszych Klientów jest dostępność i szybkość dostawy oferowanych produktów. W myśl tej idei, trwale prowadzone są prace nad jeszcze sprawniejszym wykorzystaniem potencjału logistycznego poprzez automatyzację dostaw (FL-Speed).

Posiadamy sieć ponad dwudziestu oddziałów na terenie Polski, które realizują zarówno sprzedaż na miejscu, jak również na lokalnych trasach. Rozmieszczenie placówek pozwala na efektywną dystrybucję towaru z poszanowaniem naszej wieloletniej polityki sprzedażowej, w myśl której nie zapominamy o naszych partnerach biznesowych. To pozwala na budowanie trwałych i rzetelnych relacji, nie tylko biznesowych.

Od stycznia 2015 roku Inter Parts jest członkiem międzynarodowej grupy zakupowej Nexus Automotive International S.A. z siedzibą w Genewie. Przynależność do grupy Nexus to krok do jeszcze lepszego działania i nieustannego rozwoju. Naszym celem jest systematyczna aktualizacja i weryfikacja proponowanej oferty, a także usprawnianie procesów logistycznych, co jest kluczowe w satysfakcjonującym budowaniu relacji z Klientem.

## DISTRIBUTION

Inter Parts has been continuously improving the system of distribution of goods to the Customers, both locally and abroad. Our team of sales representatives is able to reach every single Customer in Europe, presenting an attractive and dedicated offer, including individual solutions as to the time and place of delivery. Currently, we have 130 routes throughout the country. In addition, our distribution is carried out to all European countries.

In the north-eastern part of Poland shipment of goods takes place twice a day. Daily transport is realised on the basis of orders placed by 10:30 am and the goods are sent an hour later. The other orders placed after this time are realized via so called "night route" and are delivered to the Customer the next day, no later than 8:00 am. Customer service outside our region of Warmia and Mazury is based on night routes. In the case of foreign transports, deliveries are organised based on individual arrangements, where the basic criterion of realising orders is fulfilling the minimum delivery requirements. All orders, regardless of the region of Poland, are realised within a maximum of 12 hours, 6 days a week. This timely delivery is ensured by carefully planned network of routes. Our current strategy of distribution involves delivering goods to the right place at the right time at the lowest possible cost. We realise that an important part of our customer service is the availability and speed of products delivered. Following this priority, even more effective and efficient transport system is being carried out; with the use of automatic deliveries (FL-Speed).

We have a network of more than twenty branches in Poland, which carry out sales on site, as well as local deliveries. Various locations allow efficient distribution of goods with respect to our primary sales policy, according to which we do not supply to the Clients of our business partners. It allows to build lasting and reliable relationships, not just business.

From January 2015 Inter Parts has been a member of an international purchasing group Nexus Automotive International SA with its headquarters in Geneva. Belonging to Nexus is a step to even better performance and continuous development. Our goal is systematically updating and verifying product offers and quality of logistics, which is essential in meeting Customer needs.

## MAGAZYN

Podjęliśmy decyzję o współpracy ze spółką Inter Land, która jest platformą zakupową i logistyczną dla produktów znajdujących się w naszej ofercie. Inter Land dysponuje powierzchnią magazynową wynoszącą blisko 15 000 m<sup>2</sup>, z wielopoziomym systemem półek, których łączna ilość to 40 000.

Nowoczesna automatyka, która jest oparta na systemie taśmociągów o łącznej długości 1 kilometra wraz z systemem kompletacji pick-to-light zapewniają wysoką wydajność magazynu i sprawną dystrybucję w najdalsze zakątki Europy.

## WAREHOUSE

We have decided to cooperate with the company Inter Land, which is a platform for purchasing and logistics for the products in our range. Inter Land has a warehouse area of nearly 15,000 m<sup>2</sup> of multi-level system of shelves of a total amount of 40,000.

Modern automated technology, which is based on a system of conveyor belts of a total length of 1 kilometre and pick-to-light system, provides high performance storage and efficient distribution to the farthest corners of Europe.





## WSPÓŁPRACA

Zespół sprzedaży Inter Parts tworzą osoby z bogatą, specjalistyczną wiedzą. Regularny, wewnętrzny system szkoleń pracowników pozwala na profesjonalną i kompleksową obsługę klienta. Rzetelne doradztwo i znajomość realiów rynku motoryzacyjnego w Polsce to zdecydowane atuty naszego działu sprzedaży.

W celu usprawnienia współpracy z Państwem kładziemy szczególny nacisk na nowoczesne techniki składania zamówień.

**Zamówienia terminalowe** – szybki i łatwy dostęp do systemu sprzedaży Inter Parts. Dzięki instalacji terminala możliwe jest sprawdzenie aktualnych stanów magazynowych, automatyczne blokowanie/rezerwowanie wybranego towaru, weryfikacja zamówień oczekujących, przegląd płatności, możliwość wydruku faktury oraz deklaracji sposobu wysyłki.

**Integra** – to system wykorzystujący przeglądarkę internetową czyli zamawianie on-line według rodzaju pojazdu, numeru OEM lub nazwy części. Możliwe jest sprawdzenie dostępności, podgląd zamienników, zdjęć produktów, przegląd dokumentów oraz należności. Pozwala również na wyświetlenie schematów instalacji elektrycznych, specyfikacji napraw oraz instrukcji montażu. Istnieje opcja pobrania aplikacji mobilnej Integry. O szczegółach proponowanych programów klient zostaje poinformowany podczas pierwszej wizyty handlowej. Przedstawiciel handlowy przedstawia szczegółowe informacje dotyczące funkcjonalności oprogramowania oraz wymagania sprzętowe.

W ramach ścisłej współpracy z klientami oferujemy cykliczny system szkoleń teoretycznych i praktycznych, organizowanych we współpracy z czołowymi dostawcami części zamiennych dostępnych na polskim rynku. Wsparcie i inwestycja w wiedzę naszych klientów ma dla nas duże znaczenie, dlatego system szkoleń jest stale wzbogacany o kolejne moduły. Standardowo szkolenia odbywają się w lokalizacjach powiązanych z siecią punktów sprzedaży, ale także realizowane są bezpośrednio u klientów hurtowych. Za merytoryczną stronę spotkań odpowiadają przeszkoleni przedstawiciele reprezentujący poszczególnych producentów. Zakres i tematy szkoleń oraz wykorzystywane narzędzia pracy dostosowane są do indywidualnych potrzeb i wymagań organizatora.

## COOPERATION

Inter Parts sales team consists of individuals with extensive and specialist knowledge. Our regular internal training system provides our employees with professional and complex customer service. Reliable consulting and knowledge of the realities of the automotive market in Poland are undoubtedly main advantages of our sales department.

In order to improve cooperation with our Customers, we put special emphasis on modern techniques of ordering.

**Terminal Orders** – it is a quick and easy access to our sales system. With the installation of terminal services it is possible to check current stock level, to book the goods automatically, to verify pending orders, to review the payments and to print invoices and declarations of shipping methods.



**Integra** – it is a system using a web browser for placing orders on-line by choosing: type of vehicle, OEM number (Original Equipment Manufacturer) or name of the items available. One can check the availability and photos of the products and review the corresponding documentation and payments due. It also allows to display instructions for electrical installations and repair specifications. Moreover, there is an option for downloading the mobile application of Integra.

The Customer is informed about all the details of the available programs during the very first sales meeting.

One of our sales representatives presents detailed information regarding the functionality of the software and hardware requirements.

In close cooperation with our Customers, we offer a cyclical system of theoretical and practical trainings, organized with support of leading suppliers of spare parts for the Polish market. Both support and investment in the knowledge of our Customers are very significant to us, that is why our training system is constantly being enriched with new modules. All trainings take place in locations associated with the network of selling points, but also are carried out at the wholesalers by professionals who represent individual manufacturers. Both the scope of topics and tools used during the training are carefully adjusted to the individual needs and requirements of the organizer.

**We strongly encourage our Customers to contact us:**

- speaks german and english: +48 664 457 032
  - speaks english: +48 784 045 324
  - speaks russian: +48 660 756 442
  - speaks czech: +420 773102202
- export@interparts.pl

## SPRZEDAŻ WYPOSAŻENIA warsztatowego i narzędzi specjalistycznych

## SELLING of workshop tools and specialist equipment

Rynek aftermarketowy to nie tylko sprzedaż części zamiennych, ale także pełna obsługa i wyposażenie warsztatów samochodowych w urządzenia i narzędzia przydatne w codziennej pracy. W ofercie Inter Parts znajdują się urządzenia warsztatowe oraz narzędzia specjalistyczne. Obecnie posiadamy ponad 30 000 referencji sprzętu warsztatowego.

Aby usprawnić dostęp do działu wyposażenia warsztatowego, uruchomiliśmy serwis internetowy, w którym zamieszczone są dokładne opisy i zdjęcia oferowanych produktów. Szczegóły można znaleźć na stronie [www.narzedzia.interparts.pl](http://www.narzedzia.interparts.pl). Mamy nadzieję, że intuicyjne menu ułatwi sprawne poruszanie się po kategoriach, a na bieżąco aktualizowane nowości i promocje przyciągną Państwa uwagę. Do dyspozycji pozostają także nasi doradcy techniczni, którzy służą fachową pomocą i radą.

Specjalnie dla klientów pragnących rozwijać swój biznes, przygotowaliśmy korzystną ofertę leasingu na zakup urządzeń i specjalistycznych narzędzi warsztatowych. Proponujemy leasing na preferencyjnych warunkach. Gwarantujemy bezpłatną i szybką pomoc w wypełnieniu wszelkich formalności. Zapraszamy do kontaktu ze sprzedawcą w oddziale lub przedstawicielem handlowym Inter Parts.

The automotive aftermarket is not only sale of replacement parts, but also a full service and garages fully equipped with tools for everyday use. Inter Parts offers both workshop and specialist equipment. Currently we have more than 30,000 items in our product portfolio.

In order to improve access to our equipment, we have launched a website where one can find detailed descriptions and pictures of our products: [www.narzedzia.interparts.pl](http://www.narzedzia.interparts.pl)

We hope that the intuitive online menu enables easy browsing through the categories and up-to-date news and promotions attract people's attention. Technical advisors are also available to provide professional assistance and advice.

Especially for Customers wishing to develop and improve their business, we have prepared an attractive leasing offer for the purchase of specialist equipment and workshop tools. Our lease contract is carefully prepared on preferential terms. We guarantee a free and prompt assistance in completing all formalities.

We invite you to contact our sales representative in one of our departments and we look forward to a long and successful business relationship.







## POLE GOLFOWE MAZURY GOLF & COUNTRY CLUB

W 2010 roku, dywersyfikując portfel inwestycyjny spółki, zakupione zostało pole golfowe znajdujące się niedaleko naszej siedziby w Stawigudzie. Pole klasy mistrzowskiej (par 72) w Naterkach to jedno z pierwszych w pełni profesjonalnych pól golfowych w Polsce, wykonane przez najstarszą na świecie firmę architektów tego typu obiektów - Hawtree Ltd. z Wielkiej Brytanii. Projekt pola Mazury Golf & Country Club był pierwszym dziełem Hawtree Ltd. w tej części Europy.

## MAZURY GOLF & COUNTRY CLUB

In 2010, diversifying the investment portfolio of the company, Inter Parts purchased a golf course located near our headquarters in Stawiguda. This championship-level golf course (par 72) in Naterki is one of the first fully professional golf sites in Poland, designed by the world's oldest firm of architects within this field - Hawtree Ltd. from Great Britain. The project of Mazury Golf & Country Club was the first work of Hawtree Ltd. in this part of Europe.



Atutem Mazury Golf & Country Club jest wyjątkowa lokalizacja pośród jezior i lasów. To sprawia, że jest to doskonałe miejsce do aktywnego wypoczynku w gronie rodziny, przyjaciół czy partnerów biznesowych. Swoim gościom gwarantujemy najlepsze warunki do nauki i gry w golfa. Do dyspozycji klientów jest 18- dołkowe pole golfowe klasy mistrzowskiej, 6- dołkowe pole dla początkujących oraz Driving Range, w którym dodatkowo prowadzona jest Akademia Golfa. Na wszystkich golfistów – zarówno początkujących jak i zaawansowanych czeka wyspecjalizowana kadra trenerska.

Ostatnie lata to czas inwestycji i rozwoju infrastruktury pola golfowego. Efektem jest nowy dom klubowy o łącznej powierzchni 3 500 m<sup>2</sup>. Na uwagę zasługuje fakt, że elementy architektury zewnętrznej domu klubowego swoim charakterem nawiązują do tradycji i architektury regionu Warmii i Mazur. Dzięki temu zabiegowi, forma obiektu wiernie oddaje klimat i wyjątkową atmosferę tego uroczego miejsca. W ofercie domu klubowego jest możliwość organizacji konferencji i spotkań biznesowych. W budynku znajduje się 20 komfortowych pokoi o wysokim standardzie i profesjonalne zaplecze gastronomiczne.

The greatest advantage of Mazury Golf & Country Club is its unique location, surrounded by lakes and forests. This makes it a perfect place to relax with your family, friends or business partners. Our guests are guaranteed the best conditions to learn and play golf. Visitors can enjoy an 18-hole championship golf course, 6-hole course for beginners and Driving Range, which also consists of our Golf Academy. For all golfers - both beginners and advanced players - awaits professional coaching staff.

Recent years have seen major investments into infrastructure of the golf course. We have built a new club house with a total area of 3,500 m<sup>2</sup>. Noteworthy is the fact that the elements of the exterior architecture refer to the character and style of our region of Warmia and Mazury. Thanks to this, the form of the facility faithfully reflects the climate and the unique atmosphere of this charming place. The club house offers a possibility to organize a variety of events such as conferences and business meetings. The building has 20 comfortable rooms of a high standard and professional catering facilities.



### Mazury Golf & Country Club

ul. Golfowa 20 a, Naterki  
11-036 Giętrzwald, Polska  
tel. +48 89 513 15 40  
repcja@mazurygolf.pl

Poniedziałek - Niedziela: 08:00 - do ostatniego klienta  
Monday - Sunday: 08:00 am - until the last customer





# APARTAMENTY MAZURY GOLF

**Apartamenty Mazury Golf to strefa komfortu, relaks i aktywny wypoczynek. Nie bez powodu inwestycja na polu golfowym w Naterkach odwołuje się do tych dwóch ważnych aspektów życia.**

W pięknej scenerii warmińskiej wsi, pobliskiego jeziora i atmosfery sielanki powstaje zespół apartamentów swoją formą nawiązujący do architektury warmińskich chat. Strategiczne umiejscowienie budynków na najwyższym wzniesieniu pola golfowego pozwala podziwiać okoliczne widoki, jak również obserwować golfistów grających na polu. Sport to jeden z najlepszych sposobów na relaks...

**Apartamenty Mazury Golf** to kompleks pięciu dwukondygnacyjnych budynków, z których każdy posiada dziesięć apartamentów. Inwestycja realizowana jest w dwóch etapach. W pierwszym etapie wybudowano dwa apartamentowce, do których dobudowane zostaną kolejne trzy, w tym jeden budynek jednokondygnacyjny. Osiedle luksusowych apartamentów na stałe wkomponowało się w krajobraz pola golfowego.

## MAZURY GOLF APARTMENTS

**Our Apartments it is a zone of pure comfort, relaxation and active recreation. Not without reason, this particular investment on the golf course in Naterki refers to these important aspects of life.**

In the picturesque scenery of Warmia village, nearby lake and the atmosphere of idyll, a group of luxury apartments has been added referring to traditional cottages of the region. The strategic location of the buildings situated on the highest hill of the golf course allows to enjoy the surrounding landscape, as well as watching the golfers playing on the field. Simply, sport is one of the best ways to relax...

**Mazury Golf Apartments** is a complex of five two-story buildings, each of which has ten apartments. The project has been implemented in two stages. Firstly, in 2015 two apartment buildings were built, and then further three including one single-storey building will be constructed. The estate of luxury apartments will perfectly integrate in the landscape of the golf course for decades.



BIURO SPRZEDAŻY  
tel. +48 691 860 560  
apartamenty@mazurygolf.pl  
www.apartamenty.mazurygolf.pl



## INTER PARTS to nie tylko dystrybucja części samochodowych

Firma Inter Parts od lat angażuje się w projekty sportowe oraz społeczne. W przeszłości wspieraliśmy jako sponsor tytularny olsztyńskich koszykarzy przy AZS Olsztyn. Przez wiele sezonów wspomagaliśmy także rozwój kariery rajdowej „króla szutrów” Zbigniewa Staniszezwskiego.

Jednym z elementów promocji firmy była rola sponsora cheerleadek podczas prestiżowych międzynarodowych turniejów siatkówki plażowej organizowanych w Starych Jabłonkach. Inter Parts Beach Dancers z Wysp Kanaryjskich na długo zapadły w pamięci wielotysięcznej publiczności.

W 2011 roku byliśmy sponsorem tytularnym nocnych wyścigów na ¼ mili pn. Inter Parts Night Power, które zgromadziły ponad 30 000 widzów.

Wydarzenia sportowe to jednak nie wszystko. Przez 4 sezony prowadzona była akcja „Dbamy o Twoje auto”, dzięki której przetestowaliśmy ponad 1 000 aut użytkowników polskich dróg. Dzięki tej akcji wielu klientów zgłosiło się do warsztatu, zanim doszło do poważniejszej w skutkach awarii zawieszenia lub układu hamulcowego.

## INTER PARTS – much more than just distribution of automotive parts

Inter Parts for many years has been engaged in a variety of sports and social projects. In the past, we were a title sponsor of Olsztyn basketball team AZS Olsztyn. For many seasons, we also supported career progression of our rally “King of gravel” Zbigniew Staniszezwski.

Additionally, we played a role of a sponsor of cheerleaders during the prestigious international beach volleyball tournament held in Stare Jablonki. Inter Parts Beach Dancers from the Canary Islands will remain in the memory of tens of thousands from the public for a long time.

In 2011 Inter Parts Night Power was a sponsor of a night racing event, which gathered more than 30,000 spectators.

Sporting events is not everything though. For 4 seasons we ran a campaign “We care about your car,” thanks to which we tested more than 1,000 cars from the Polish roads. Through this action, numerous Customers had a chance to report their car failure avoiding much more serious problems with the suspension or break system.







FUNDACJA  
never ever give up | **INTER PARTS**  
WIE DROGIEM 1981

Wspieramy bezpiecznych użytkowników dróg.  
W oddziałach Inter Parts na terenie kraju zniżka na  
zakupy na hasło „Bezpiecznie Razem do celu”.  
Zapraszamy!

## KAMPAANIA „Bezpiecznie Razem do Celu”

Zdajemy sobie sprawę z misji, jaką firmy branży motoryzacyjnej mogą pełnić w poprawie sytuacji na polskich drogach. W myśl tej idei i przy współudziale Fundacji Never Ever Give Up przygotowaliśmy plan ogólnopolskiej kampanii społecznej pt. Bezpiecznie Razem do celu. Celem akcji jest:

- poprawa sytuacji na polskich drogach poprzez edukację dorosłych, młodzieży i dzieci,
- zwiększenie świadomości kierowców nt. innych uczestników w ruchu drogowego, w szczególności tych niechronionych, a więc rowerzystów i biegaczy,
- edukowanie rowerzystów i biegaczy nt. prawidłowego poruszania się w ruchu miejskim oraz poza terenem zabudowanym,
- propagowanie potrzeby korzystania z elementów odbłaskowych przez wszystkich niechronionych uczestników ruchu drogowego (nie tylko poza terenem zabudowanym),
- propagowanie zasady zachowania bezpiecznej odległości w relacji pojazd mechaniczny - rowerzysta (1,5 m),
- propagowanie prawidłowych zasad jazdy w grupie-kolumnie rowerzystów na drodze publicznej,
- edukacja dzieci i młodzieży w wyżej określonym zakresie.

## THE CAMPAIGN „Together Safely to your Destination”

We are aware of the mission that automotive industry can play in improving the situation on the Polish roads. Following this idea, and in cooperation with the Foundation “Never Ever Give Up”, we prepared a plan for a nationwide social campaign “Together Safely to your Destination”. The aim is to:

- improve the situation on the Polish roads by educating adults, adolescents and children,
- increase the awareness of drivers about other participants in traffic, especially those more vulnerable, such as cyclists, runners and pedestrians,
- educate cyclists and runners about traffic rules both in the city and in the rural areas
- promote the need for reflective elements for all the unprotected road users (not only outside the city borders)
- promote the rule of safe distance in relation motor vehicle - cyclist (1.5 m)
- promote the rules of driving in group-column of cyclists on the public roads
- educate children about all the above principles



## KONTAKTY

### DZIAŁ WARSZTATOWY

+48 662 305 893  
/89/ 524 92 14  
roman.kiebalo@interparts.pl

### KASA

/89/ 524 92 10

### DZIAŁ REKLAMACJI

**Braki w dostawach**  
+48 728 942 801  
/89/ 524 92 25  
rozbiezoscidostaw@interparts.pl

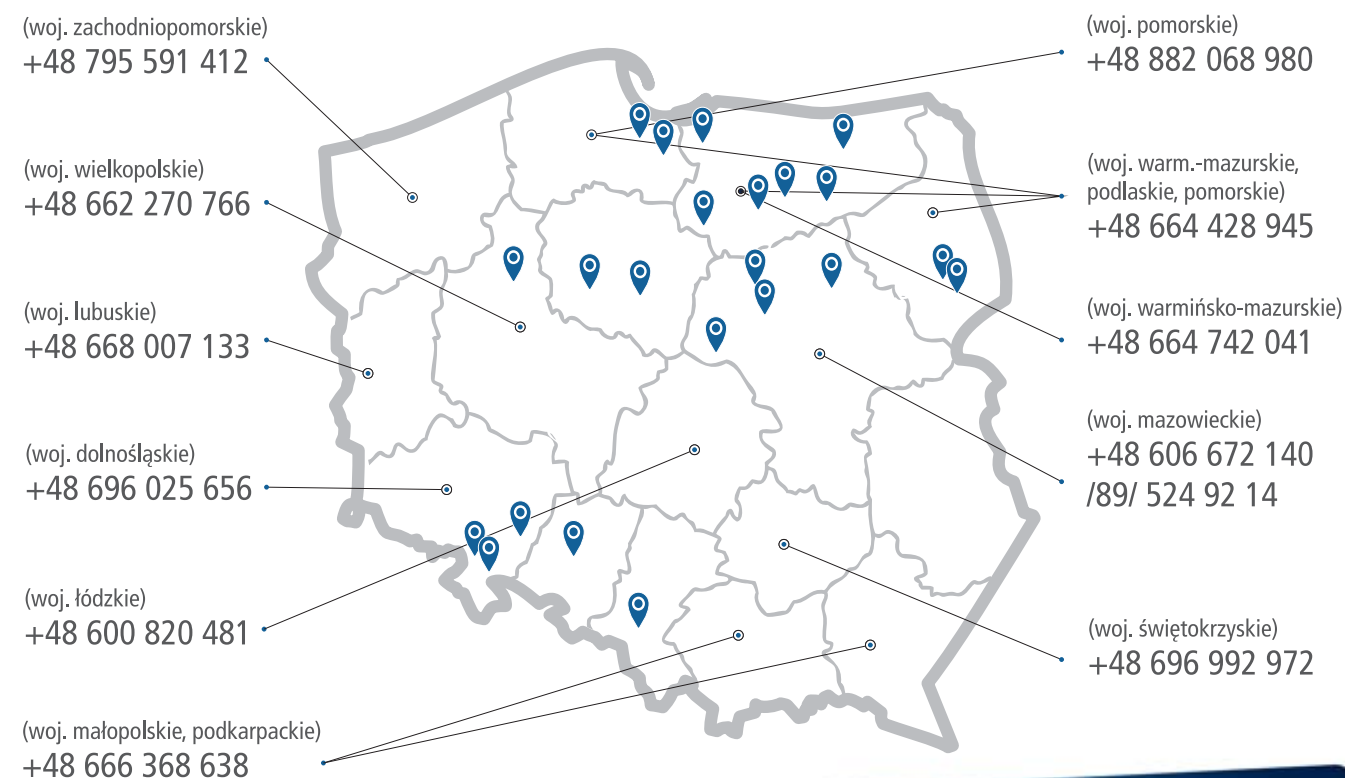
**Reklamacje**  
+48 664 420 826  
/89/ 524 92 23  
reklamacje@interparts.pl

### MAGAZYN

**Pakowanie i wysyłka**  
+48 696 013 304  
/89/ 524 92 22

**Przyjęcie towaru**  
/89/ 524 92 24  
przyjecie@interparts.pl

### PRZEDSTAWICIELE HANDLOWI



### ODDZIAŁY INTER PARTS

• BIAŁYSTOK • BRZOZA • CIECHANÓW  
• DZIERŻONIÓW • ELBLĄG • IŁAWA  
• MALBORK • KLEOSIN • KŁODZKO  
• MŁAWA • MRĄGOWO • OLSZTYN  
• OŁAWA • OPOLE • OSTROŁĘKA • PIŁA  
• PŁOCK • STAWIGUDA • TCZEW • TORUŃ  
• WĘGORZEWO • ŻORY

